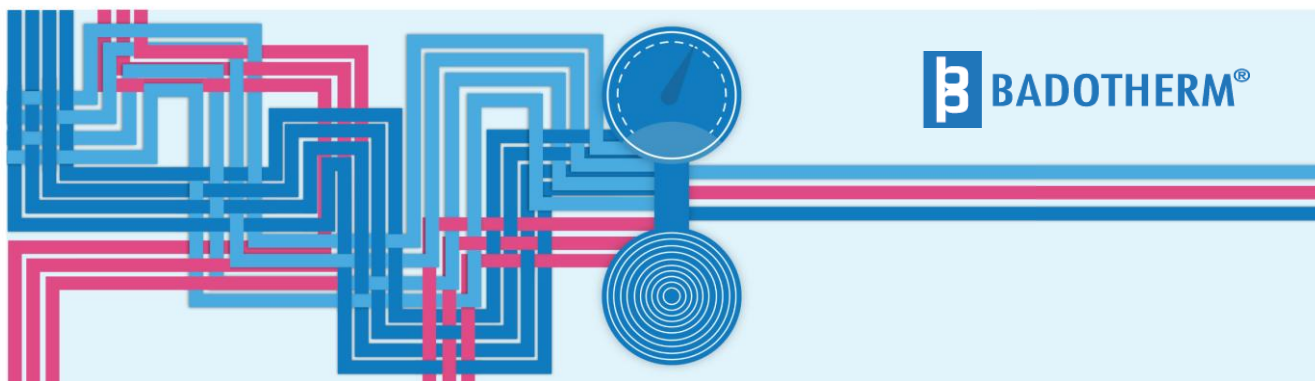




Technisch Commercieel medewerker binnendienst

📍 **Dordrecht**

🕒 **32-38u p/w**

💰 **€ 3000-€4500**

Stap in de wereld van Badotherm als onze nieuwe collega. We leveren bijzondere technische oplossingen. Als fabrikant van hoogwaardige mechanische druk metingen, zijn we een technisch bedrijf met een sterke focus op engineering, innovatie en service. We werken veel met gerenommeerde, vaste klanten en relaties en leveren onze producten uiteindelijk aan industriële klanten over heel de wereld. Onze collega's kunnen je daar veel meer over vertellen. Hun verhalen kun je vinden op onze website: www.badotherm.com/our-people. Dit geeft je meteen een inkijkje in de werkzaamheden en sfeer op de werkvloer.

Wij zoeken een enthousiaste sales engineer die ons team komt versterken. In deze rol ben je verantwoordelijk voor het omzetten van vragen van onze vaste klanten naar op maat gemaakte meetoplossingen door middel van duidelijke offertes. Na een uitgebreide inwerkperiode, waarin je binnen het bedrijf met zowel de producten als de organisatie bekend wordt gemaakt, ga je in toenemende mate van complexiteit, technische offertes maken en orders invoeren. Je krijgt de nodige ondersteuning van de aanwezige collega's op de afdeling. Uiteindelijk ben je in staat om geheel zelfstandig klanten technisch (per mail en telefonisch) te begeleiden.

Dit is een geweldige kans om de basis van ons bedrijf te leren kennen en jezelf verder te ontwikkelen. De functie is er één waar kennis vergaren en groei veel tijd vergt. Er zal veel in je worden geïnvesteerd en werknemers die zichzelf en de onderneming verder willen ontwikkelen genieten de voorkeur.

Vanuit het vele contact met de klant, ontstaan ook veel kansen en mogelijkheden om ons te onderscheiden. We verwachten dat je ook verder kijkt dan alleen het maken van de offerte alleen.

Er zijn volop groeimogelijkheden, of je nu wilt specialiseren in de technische kant van ons product als productspecialist of je passie ligt in het bedrijfsmatige aspect en je geniet van gesprekken met klanten over hun bedrijf en behoeften. Afhankelijk van je interesses en vaardigheden, bepaal je zelf je groeipad.

Wat ga je doen?

- Klanten adviseren en technische ondersteuning bieden
- Offertes uitwerken en opvolgen en het verwerken en opvolgen van orders
- Onderhouden van klantcontact
- Samenwerking met diverse afdelingen voor optimale klantbeleving
- Bijdragen aan continue verbetering van processen

Wat bieden wij?

- Een informele werkomgeving waarin volop ruimte is voor initiatief
- Een uitdagende baan met veel vrijheid in een platte organisatie
- Na de inwerkperiode heb je de mogelijkheid om hybride te werken
- Mogelijkheden voor persoonlijke en professionele ontwikkeling
- Arbeidsvoorwaarden zijn gebaseerd op de CAO van de technische groothandel
- Een werkweek van 32-38 uur
- Volledige reiskostenvergoeding van woon-werk verkeer € 0,23 per km of je gaat voor duurzaam en kies je voor het fietsplan

Wie ben jij?

- Je hebt affiniteit met techniek
- Je bent communicatief sterk en klantgericht
- Je werkt nauwkeurig en gestructureerd
- Je bent leergierig en wilt jezelf blijven ontwikkelen
- Je beheerst de Nederlandse taal en Engelse taal
- Je hebt een HBO werk- en denkniveau

Interesse?

Al meteen enthousiast? Stuur direct je CV naar career@badotherm.com en wie weet word je binnenkort onze collega!